

タイムズコミュニケーション

正社員 ※期間の定めなし、試用期間：有（3カ月）

## 業務内容

コンタクトセンターサービスの法人向けソリューション提案営業をお任せします。  
 コンタクトセンター以外にも、ロードサービス（車の事故・故障の際のレッカーなどを保険会社向けに提供）や  
 ハウスサポート（水回りの故障などの際の業者手配などを不動産業会向けに提供）も行っており、  
 ニーズに合わせたソリューションを提案できる仕事です。

提案後半年から一年程度は安定稼働に向けたフォロー営業も行いますので、  
 売って終わりじゃなくお客様に寄り添った提案ができる点もこの仕事の魅力です。  
 お客様との商談以外にも、社内のコンタクトセンター部門と、導入に向けコミュニケーションをとって  
 進めていきますので、コミュニケーション力・調整力が活かれます。

入社後はベテランの先輩営業社員の同行からスタートしていく予定です。

## PRポイント

- 大手企業との取引実績あり！
- インハウス型（自社サービス）のコンタクトセンターで培ってきたサービスレベルが強み
- 個人営業経験を活かして、法人営業に挑戦したいという方も歓迎！
- サンクスカードを送り合ったり、社長賞・MVPなど称賛し合える社風が自慢
- 有給取得率82%！残業20時間以内でワークライフバランス◎
- 東証プライム上場グループの充実の福利厚生、特に結婚・子育てに関するお祝い金や特別休暇が充実！
- 産育休の復帰率100%、パパ育休も推進中！家庭も仕事も大切にできる環境

★法人向け提案営業へご興味がある方のご応募をお待ちしております。  
 ぜひ面接でご自身の社会人としての将来像をお聞かせください。

## その他（応募資格・待遇など）

|      |  |
|------|--|
| 応募資格 | 必須： 営業経験をお持ちの方<br>明るく社内外とコミュニケーションが取れる方<br>歓迎： 法人営業経験のある方                                    |
| 勤務地  | 東京亀戸オフィス<br>東京都江東区亀戸6-26-5<br>※一般職の場合、転勤（赴任）は本人と会社が合意の場合のみ実施されます。また、転勤はキャリアアップを目的したものととなります。 |
| 給与   | 月給： 280,000円～360,000円（※残業月20時間込）<br>年収： 400万円～500万円（※残業月20時間込）                               |
| 昇給など | 昇給：有 賞与：有（6月・12月） 退職金：有（定年60歳）   |
| 勤務時間 | 9:00～17:00   |
| 休日   | 土日祝日、年末年始、その他会社が休日と認めた日 ※年間休日：123日（2024年10月期）  |
| 休暇   | 有給休暇（10～20日）、フレックス休暇（3日）、その他特別休暇（結婚・産育休など）   |
| その他  | <a href="#">福利厚生ページ</a> <a href="#">人材育成ページ</a> <a href="#">応募フォームへ</a>                      |