

タイムズモビリティ

正社員 ※期間の定めなし、試用期間：有（3カ月）

業務内容

■職務内容：

タイムズカーの増台に伴う、自動車貸し出し拠点の拡大に向けた法人営業のお仕事です。
具体的には、タイムズカーの貸し出し場所として自動車を置けるスペース
（商業施設、マンション等の駐車場や空きスペースなど）の契約に向けた営業を行っていただきます。
営業先は主に、大手不動産会社や駐車場所有運営会社、大型施設運営会社等となります。
新規営業だけでなく、既存顧客拡大に向けた営業も行っていただきます。

■働き方、環境など：

- ・原則は出勤ですが、営業効率の観点等で直行直帰や在宅勤務も認めております。
- ・入社後2ヶ月程度（個人差あり）は同行を予定しております。

PRポイント

『時代に応える、時代を先取る快適さを実現する。』を理念に掲げ、モビリティ社会におけるインフラを支えると同時に、人々や街、社会が豊かになるサービスを提供することを社会的使命として事業を推進しています。

■その他：

- ・所定労働時間7時間
- ・健康経営優良法人
- ・男性の育休取得支援や、ベビーシッター制度の導入など、男女問わず働く子育て世代が働きやすい制度の構築や整備などもされています

その他（応募資格・待遇など）

応募資格	必須： 営業職として1年以上の勤務経験がある方 歓迎： 不動産業界の勤務経験 宅地建物取引士の資格をお持ちの方 法人向けのプレゼン経験 普通自動車免許（AT可）
勤務地	有楽町イトシア 東京都千代田区有楽町2-7-1 ※一般職の場合、転勤（赴任）は本人と会社が合意の場合のみ実施されます。また、転勤はキャリアアップを目的としたものとなります。
給与	月給： 270,000円～（※理論月収） 年収： （下限）470万円～（上限）600万（※30時間程度の残業込）
昇給など	昇給：有 賞与：有（6月・12月） 退職金：有（定年60歳）
勤務時間	9:00～17:00 ※フレックスタイム制により、7:00～22:00の範囲内で始業終業時刻は社員の自主的決定に委ねるものとする。
休日	土日祝日、年末年始、その他会社が休日と認めた日 ※年間休日：123日（2024年10月期）
休暇	有給休暇（10～20日）、フレックス休暇（3日）、その他特別休暇（結婚・産育休など）
その他	福利厚生ページ 人材育成ページ 応募フォームへ